



Copyright Praxis Brücke AG / Bildquelle: Adobe Stock

# Wie man während der Coaching-Ausbildung ein Netzwerk aufbaut

Praxis Brücke AG  
Juni 2023

Als angehender Coach ist es wichtig, nicht nur die fachlichen Fähigkeiten und Kenntnisse zu erlernen, sondern auch ein starkes Netzwerk aufzubauen und Beziehungen zu pflegen.

Ein gut etabliertes Netzwerk kann Ihnen helfen, Ihre Karriere als Coach zu fördern, Ressourcen zu teilen, neue Möglichkeiten zu entdecken und Unterstützung von Gleichgesinnten zu erhalten.

Wie können Sie während Ihrer Coaching-Ausbildung ein erfolgreiches Netzwerk aufbauen und sinnvolle Beziehungen aufbauen?



## Aktive Beteiligung an Kursen und Veranstaltungen

Während Ihrer Coaching-Ausbildung haben Sie die Möglichkeit, an Kursen, Workshops, Seminaren und anderen Veranstaltungen teilzunehmen.

Nutzen Sie diese Gelegenheiten, um aktiv teilzunehmen, sich zu engagieren, Fragen zu stellen und mit anderen Teilnehmenden in Kontakt zu treten. Knüpfen Sie Gespräche, tauschen Sie Erfahrungen aus und bilden Sie gemeinsame Interessen oder Ziele mit anderen Teilnehmenden. Dies kann ein wichtiger erster Schritt sein, um ein Netzwerk von Gleichgesinnten aufzubauen.

## Nutzung von sozialen Medien und Online-Plattformen

Soziale Medien und Online-Plattformen bieten eine hervorragende Möglichkeit, Kontakte zu knüpfen und Beziehungen aufzubauen, auch während Ihrer Coaching-Ausbildung.

Treten Sie Coaching-Gruppen, Foren oder Communities bei, um sich mit anderen Coaches auszutauschen, Wissen zu teilen, Fragen zu stellen und gemeinsam zu lernen. Nutzen Sie auch professionelle Plattformen wie z.B. LinkedIn, um Ihr Profil zu optimieren, Kontakte zu knüpfen und relevante Inhalte zu teilen.

## Teilnahme an Branchenveranstaltungen und Networking-Events

Branchenveranstaltungen und Networking-Events bieten eine hervorragende Möglichkeit, andere Coaches und Fachleute in der Branche kennenzulernen und Beziehungen aufzubauen. Informieren Sie sich über relevante Veranstaltungen in Ihrer Nähe oder online, und nehmen Sie aktiv daran teil. Knüpfen Sie Kontakte, tauschen Sie Erfahrungen aus, stellen Sie Fragen und bilden Sie gemeinsame Interessen oder Ziele mit anderen Fachleuten.

## Freiwilligenarbeit und ehrenamtliche Tätigkeiten

Freiwilligenarbeit und ehrenamtliche Tätigkeiten in Ihrer Branche oder in Ihrem Interessensgebiet können eine großartige Möglichkeit sein, ein Netzwerk aufzubauen und Beziehungen zu pflegen.

Engagieren Sie sich in relevanten Organisationen, Verbänden oder gemeinnützigen Projekten, die mit Ihrem Coaching-Bereich oder Ihrer Nische in Verbindung stehen. Durch die Zusammenarbeit mit anderen Coaches oder Fachleuten in einem gemeinnützigen Kontext können Sie nicht nur wertvolle Kontakte knüpfen, sondern auch Ihre Fähigkeiten verbessern, neue Perspektiven gewinnen und Ihr Wissen erweitern.

## Verbandsmitgliedschaften während der Ausbildung

Relevante Branchenverbände bieten Gelegenheiten, sich während der Ausbildung zu einem vergünstigten Tarif als Mitglied einzuschreiben. Das ist eine gute Netzwerkmöglichkeit.

## Austausch mit Kollegen, Alumni und Dozenten

Die Kollegen, Alumni und Dozenten Ihrer Coaching-Ausbildung sind wertvolle Ressourcen, die Ihnen bei der Netzwerkbildung helfen können. Bleiben Sie mit Ihren (ehemaligen) Mitstudierenden und Dozenten in Kontakt, tauschen Sie sich über aktuelle Entwicklungen in der Branche aus, teilen Sie Erfahrungen und nutzen Sie ihre Expertise.

## Pflege von Beziehungen

Es ist wichtig, Beziehungen zu pflegen, um ein starkes Netzwerk aufzubauen. Bleiben Sie mit Ihren Kontakten in Kontakt, zeigen Sie Interesse an ihrer Arbeit, bieten Sie Hilfe und Unterstützung an, und bleiben Sie aktiv in den Netzwerken präsent, in denen Sie sich engagieren. Pflegen Sie eine professionelle Kommunikation und stellen Sie sicher, dass Sie auf Anfragen oder Nachrichten zeitnah reagieren. Zeigen Sie sich auch bereit, Ihr Wissen und Ihre Erfahrungen mit anderen zu teilen, um den gegenseitigen Austausch und die Zusammenarbeit zu fördern.

## Authentizität und Verlässlichkeit

Authentizität und Verlässlichkeit sind wichtige Faktoren, um Beziehungen aufzubauen und ein starkes Netzwerk zu etablieren. Seien Sie authentisch und authentisch in Ihrer Kommunikation und Interaktion mit anderen. Zeigen Sie sich verlässlich, indem Sie Ihre Versprechen einhalten und zuverlässig auf Verpflichtungen reagieren. Ein Ruf als vertrauenswürdige und authentische Person kann Ihnen helfen, wertvolle Beziehungen aufzubauen und langfristige Netzwerke zu pflegen.

## Fazit:

Das Aufbauen eines Netzwerks und das Pflegen von Beziehungen während Ihrer Coaching-Ausbildung ist von großer Bedeutung für Ihre berufliche Entwicklung. Ein starkes Netzwerk kann Ihnen helfen, neue Möglichkeiten zu entdecken, Ressourcen zu teilen, von anderen zu lernen und Unterstützung zu erhalten.

Nutzen Sie die verschiedenen Gelegenheiten, die Ihnen während Ihrer Ausbildung geboten werden, um aktiv an Kursen, Veranstaltungen, Mentoring-Programmen, Networking-Events und anderen Aktivitäten teilzunehmen. Bleiben Sie mit Ihren Kontakten in Kontakt, pflegen Sie Beziehungen und zeigen Sie Authentizität und Verlässlichkeit. Mit einer proaktiven und professionellen Herangehensweise können Sie ein starkes Netzwerk aufbauen, das Ihnen auf lange Sicht in Ihrer Coaching-Karriere von Nutzen sein wird.



### Praxis Brücke AG

Jagdgasse 1  
4310 Rheinfelden

061 831 10 10  
ausbildung@praxis-bruecke.ch  
www.praxis-bruecke.ch